Сергей Валерьевич Шоркин

Клинический психолог
(ПОАНО «НУСТ» г.Волгоград)

Психодиагностика и психологический ассессмент
(Томский Государственный университет**)**

Психотерапия (МБА Сити МЦДО г.Москва)

Сертифицированный коуч (Международный Эриксоновский университет коучинга «Art and Science of Coaching», «Managerial Coaching»)

Ведущий бизнес-тренер региона, награжденный медалью «За вклад в развитие психологии и педагогики» ***(Общественная награда в 2016 году)***

Член Гильдии психологов и педагогов

Член Общественного совета при Министерстве образования Саратовской области

Ведущий трансформационных игр. Сталкер Тамболии и Мастер Игры (в арсенале более 100 трансформационных, деловых и настольных игр)

Модератор сообщества «тренер-тренеру» ***(самое крупное на постсоветском пространстве сообщество бизнес-тренеров с количеством участников более 22000)***

Хедлайнер фестиваля Протока ***(Крупнейший фестиваль самопознания, йоги и здорового образа жизни)***

Спикер различных конференций ***(с 2011 года. Объединение Наставников, Выбор профессии, Фестиваль Самопознание, Протока, Фестиваль здорового образа жизни, Бизнес-школа Диполь, Большая сделка, Международный фестиваль физической культуры и спорта, фестиваль трансформационных игр БезЗАморочек и др.)***

ЭКС Директор по развитию персонала СПФ (Система Профессионалов Фитнеса, включающая в себя группу компаний Forte Club, World Class, ФизКульт, Спорт Класс). ***(Занимал данную должность с 2016 по 2018 год***

совмещая с должностью Генерального директора клуба ФизКульт)

ЭКС Директор ф/к «ФизКульт» *(2008-2018, сначала как управляющий клубом, а несколько позже мне передали и юридические полномочия директора)*

При моем участии были открыты, запущены и функционируют клубы ФизКульт Саратов, ФизКульт Энгельс, World Class Lite

Автор книг

«Комплекс силовых упражнений в профилактике и лечении боли в спине» *(совместно с Рузанной Парсамян)*
ISBN 978-5-91818-448-6 Издательство КубиК 2015 год

«Как зарабатывать 200 тысяч в месяц на персональных тренировках»
ISBN 978-91818-450-9 Издательство КубиК 2015 год

«Еще больше денег от персональных тренировок»
ISBN 978-5-4474-3977-4 Издательство «Издательские решения» 2015 год

Сайт книги
https://ridero.ru/books/eshhe_bolshe_deneg_otpersonalnyh_trenirovok/

В 2021 году создал две наиболее полные в методички по профилактике Панических атак и здоровья Зрения

Автор статей в «АиФ», «World Club», «Fitness Expert»
Профессия- здоровье.
С метаболизмом на «ты».
Опять двойка: о чем расскажет дневник питания?
Подготовка тела к Новому Году.
Фитнес на выезде.
Путь в тысячу ли начинается с одного шага.

Приглашенный гость теле и радиопрограмм
Саратов 24 «Автопилот»
Серебряный дождь «Частная коллекция»

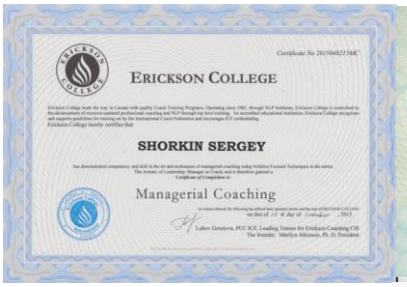
Организатор и соорганизатор:

2014 год I Фестиваль физической культуры и спорта
2014 год Региональная фитнес конвенция ***(Первая в стране Международная фитнес конвенция проведенная в регионе, а не в столице)*** https://youtu.be/H1V3VJkWZBc
2014 год I Фестиваль «Самопознания»
2014 год VII Фестиваль «Правый берег»
2015 год II Фестиваль физической культуры и спорта
2015 год Региональная фитнес конвенция https://youtu.be/VLxmEhejx0E
2015 год Фестиваль здорового образа жизни https://youtu.be/KtkvDyYmp0c
2015 год VIII Фестиваль «Правый берег»
2016 год III Фестиваль физической культуры и спорта
2016 год Региональная фитнес конвенция https://youtu.be/a__9BQRHT0k
2017 год IV Фестиваль физической культуры и спорта
2017 год Региональная фитнес конвенция https://youtu.be/VJOJJ8dk5tQ
2018 год Бизнес форум **«Большая сделка»**
https://youtu.be/7_7UDTxOJrE
2019 год V Фестиваль физической культуры и спорта

Фестивалю «Правый берег» правительство области присвоило статус «Значимые события области»

Отмечен благодарственными письмами: Администрацией города, руководителями организаций и компаний.

Некоторые дипломы, награды, благодарности



Образование Окончил в 1998 году институт транспорта и связи.

Ключевое образование
ТГИТиС «Электромеханика»
МЭУК «Art and Science of Coaching», «Managerial Coaching»
ТГУ «Психодиагностика», «Психодиагностика и психологический ассессмент»
Институт международного бизнеса и делового администрирования СГСЭУ
«Организация бизнеса в инновационной сфере»
Бизнес Академия МБА СИТИ «Психолог - психотерапевт»
Национальный университет современных технологий «Клинический психолог»

Дополнительное образование
1995 год курсы инструкторов по специальности “Силовые Виды Спорта”2000 год курсы повышения квалификации для мастеров производственного обучения и преподавателей специальных предметов. Тематика: основы профессиональной педагогики, основы

психологии, методика профессионального обучения и практические семинары.
2001 год окончил курс обучения школы ОСВОДа. Присвоена квалификация инструктора по плаванию и спасению на водах.
2002 год обучение проводимое Фитнес клубом «Orange Fitness» (Семенихин Денис, Шалманов Александр.)
2004 год участник X международной фитнес-конвенции World Class 2004.
2004 год семинар по персональному тренингу.
2004 год тренинг-семинар “**Управление капиталом времени и личными финансами**”. Компания “Капитал-консалтинг”.
2007 год тренинг «**Эффективное взаимодействие с клиентом**». Компания «Персонал-Профи»
2008 год участник XIV Международного Фестиваля физкультуры и спорта «Наш выбор- здоровый образ жизни.»
2008 год семинар «Функциональный тренинг»
2009 год **Тренинг продаж** (эксклюзивно для предприятий сети «World Class»)
2009 год Командообразующий тренинг «Веревочный Курс». Тренинговый центр «Вместе»
2010 год Семинар Академии Life Fitness «Новейшие инструменты персонального тренера» (Персональный кардиотренинг, Экспресс круговая тренировка, Функциональный тренинг.)
2010 год 16-й Международный Фестиваль Физкультуры и Спорта

(100% выполнение плана продаж, Анализ результатов предпринятых антикризисных мер, Новые и старые идеи продаж и поиска потенциальных клиентов и др.)
2010 год Школа Бизнеса Диполь «**Жизнь и смерть компаний**». (Мастер-класс по программе MBA. Ведущий- Видро В.Л.)
2010 год Школа Бизнеса Диполь «**Клиенты для бизнеса или бизнес для клиентов?**». (мастер-класс по программе MBA ведущий Кулакова А.В.)
2011 год Региональная конференция. Круглый стол.
2011 год 17- й Международный Фестиваль Физкультуры и Спорта (Правила руководителя. Способы повышения эффективности, Лечим тренажерку, Эффективные инструменты продаж в сфере фитнес бизнеса, Перспективы развития бизнес-сегмента)

КОМИССИЯ ПО ВОПРОСАМ ИНФОРМАЦИОННОГО СОПРОВОЖДЕНИЯ ГОСУДАРСТВЕННОЙ НАЦИОНАЛЬНОЙ ПОЛИТИКИ СОВЕТА ПРИ ПРЕЗИДЕНТЕ РФ ПО МЕЖНАЦИОНАЛЬНЫМ ОТНОШЕНИЯМ
СЕРТИФИКАТ УЧАСТИЯ
НАСТОЯЩИМ ПОДТВЕРЖДАЕТСЯ, ЧТО
Шоркин Сергей Валерьевич
ПРИНЯЛ(А) УЧАСТИЕ В ЗАСЕДАНИИ ТЕМАТИЧЕСКОГО КРУГЛОГО СТОЛА
«ЭЛЕМЕНТЫ ОБЩЕСТВЕННОЙ (НАРОДНОЙ) ДИПЛОМАТИИ В СОВРЕМЕННОМ ОБРАЗОВАНИИ»,
ПРОХОДИВШЕГО 10 АПРЕЛЯ 2015 ГОДА В Г. МОСКВА

2012 год **Институт международного бизнеса и делового администрирования СГСЭУ «Организация бизнеса в инновационной сфере»**
2013 год Стартоплан Гранд Конференс: **Работа с людьми**

2013 год Международный форум индустрии фитнеса MIOFF 2013 (Беставишвили Тимур, Барышева Ася, Старовойтова Наталья, Дробот Алексей, Азимов Сергей, Пискунова Елена, Саитов Радик, Малыгина Ольга, Овчинников Евгений)
2013 год Реабилитация в фитнесе (велнес компания Велком. Елена Пискунова, Леля Савосина)
2013 год Тренерская Мастерская «**Структура бизнес-тренинга**»
2013 год Мастер-класс **Эриксоновского Университета Коучинга** «Эффективный коучинг»
2014 год Семинар «Фитнес-бизнес для руководителей. Коррекция ошибок». Беставишвили Тимур
2014 год Семинар Роль фитнеса в сексуальном здоровье. Парсамян Рузанна
2014 год Семинар Миофасциальное расслабление. Гордиенко Вера, Комиссарова Марина
2014 год Семинар **5 секретов эффективной рекламы в сфере услуг**. Пегусова Евгения
2014 год Семинар Семиотика заболеваний. Подсказки для тренера. Зонов Константин
2014 год Семинар Иллюзии организации качественного сервиса в фитнес-клубе Беставишвили Тимур
2014 год Семинар **Расчет экономики клуба** на кривых пальцах Беставишвили Тимур

2014 год Семинар Убей в себе умно-бедного: 10 законов жизни Успешного Фитнес - Профессионала! Кононов Дмитрий
2014 год Семинар Мифы и занимательное творчество «профессионалов» фитнеса. Зонов Константин
2014 год Семинар Заболевания спины. Проблемы осанки. Комаревцев Антон
2014 год Семинар Цели занятий клиентов фитнес клуба и их зависимость от состояния здоровья. Ильин Виктор
2014 год Семинар Рациональный фитнес и качество жизни. Что между ними общего? Слуцкий Валерий
2014 год Семинар Fitlight Trainer: от мотивации к результату. Михаил Григорьев
2014 год Семинар Обзор комплексов тренировок в тренажерном зале. Ивашечкин Дмитрий

2014 год Семинар Общение инструктора фитнес центра: плюсы сервиса или проблемы руководства? Богатская Наталья
2014 год Семинар **Психология достижения** — в спорте, фитнесе и в жизни. Акимова Оксана
2014 год Семинар **Маркетинговы инструменты для успешной работы**. Карпухина Инна
2014 год Семинар Ключевые вопросы организации фитнес процесса. Слуцкий Валерий
2014 год Семинар Повышения выручки фитнес клуба. Леденева Ольга
2014 год Семинар Фитнес бизнес в условиях жесткой конкуренции. Беставишвили Тимур
2014 год Семинар Новейшие технологии для фитнес индустрии от Technogym. Беннини Гулельмо
2014 год Семинар Фитнес индустрия Саратова, оценка, перспективы, модели клубов и их возможности. Константинг. Черницов Константин

2014 год Семинар **Умная скидка. Как минимально терять на демпинге**. Пискунова Елена

2014 год Семинар **Грамотное управление** как источник конкурентного преимущества. Видро Владимир
2014 год Семинар **Почему они не покупают**: топ-7 ключевых ошибок в продажах фитнес услуг. Кононов Дмитрий
2015 год Тренинг «Волшебный будильник» (Авторство жизни) Бобров Геннадий
2015 год Семинар Близость как лекарство. Сексуальное здоровье. Парсамян Рузанна
2015 год Семинар Функциональная тренировка в тренажерном зале. Ивашечкин Дмитрий
2015 год Семинар CRM система как эффективный инструмент продаж. Казакова Елена
2015 год Семинар «Создание личного бренда тренера. Личное продвижение». Кирилл Терехов
2015 год Семинар **Стрессменеджмент**. Анрей Голощапов
2015 год Семинар Основные ошибки при продвижении сайтов в фитнес индустрии. Мохнаткин Роман
2015 год Семинар Как улучшить показатели продления? Технология формирования клиентского сервиса европейского ТОП-уровня. Казачок Светлана

2015 год Семинар Как научиться слушать свое тело? Вдовенко Иван
2015 год Семинар Еда. Польза и вред. Волончук Ирина
2015 год Семинар Кинезиотейпирование. Основы методики. Базовые приемы. Ильин Виктор
2015 год Семинар **Персонал. Сервис. Залог успеха!** Слуцкий Валерий
2015 год Семинар Миофасциальные Синдромы. Их диагностика и коррекция в рамках прикладной кинезиологии. Ильин Виктор
2015 год Семинар Функциональный тренинг без веса и с оборудованием. Фатыхов Павел
2015 год Семинар Эндокринология. Болотова Нина Викторовна
2015 год Семинар **5 главных способов привлечь и не потерять клиентов.** Пегусова Евгения

2015 год Семинар Проблемы опорно-двигательного аппарата и болевые синдромы школы здоровья. Григорьев Владимир
2015 год Тренинг. **Работа с клиентами. Особенности общения, целеполагание, поддержание мотивации.** Дмитрий Степин, Руслан Ивахненко.
2015 год Семинар Современные тенденции и тренды в фитнесе. Дмитрий Степин, Руслан Ивахненко.
2015 год Семинар Физиология питания. Роль фитнес инструктора при выработки здоровых пищевых привычек клиентов. Дмитрий Степин, Руслан Ивахненко.
2015 год Семинар Развитие правильных пищевых привычек как одна из составляющих при достижении цели клиента. Дмитрий Степин, Руслан Ивахненко.
2015 год Семинар Тестирование основных физических качеств клиента в условиях фитнес клуба. Дмитрий Степин, Руслан Ивахненко.
2015 год Семинар Функциональная тренировка для клиентов фитнес клуба. Дмитрий Степин, Руслан Ивахненко.
2015 год Семинар виды тренировок для разных групп клиентов Дмитрий Степин, Руслан Ивахненко.
2015 год Семинар Как стать мастером своего дела. Формула, которая поможет Вам достичь мастерства. Кирилл Терехов
2015 год Семинар **Личная эффективность.** Светлана Козырь

2015 год Семинар Семь секретов саморазвития. Роман Дунаев
2015 год Семинар **Реальная психосоматика**. Оксана Акимова
2015 год Семинар Как найти смысл жизни? Размышления психотерапевта. Сергей Левит
2015 год Семинар Как освободиться от негатива и начать жить счастливо. Андрей Голощапов
2015 год Семинар Фундамент личной финансовой состоятельности. Михаил Никоноров
2015 год Семинар **Школа скорочтения, развития памяти и интеллекта**. Анна Семенова
2015 год Семинар Питание – здоровье. Здоровье-инструкция к исцелению. Быть здоровым -это естественно! Виталий Кочугов
2015 год Семинар Искусство быть в отношениях. Эльвира Дунаева
2015 год **Международный Эриксоновский университет коучинга.**
2015 год Synergy Global Forum (Бизнес форум) Достижение максимума. Брайан Трейси
2015 год Synergy Global Forum (Бизнес форум) Первоклассный сервис как конкурентное преимущество. Джон Шоул
2015 год Synergy Global Forum (Бизнес форум) Никогда не ешьте в одиночку: руководство по продвинутому нетворкингу. Кейт Феррацци
2015 год Synergy Global Forum (Бизнес форум) **Маркетинг на 360 градусов**. Гарретт Джонстон
2015 год Synergy Global Forum (Бизнес форум) Новый язык телодвижений. Аллан Пиз
2015 год Synergy Global Forum (Бизнес форум) Психология влияния. Роберт Чалдини
2015 год Synergy Global Forum (Бизнес форум) Стратегическая сессия. Игорь Манн
2015 год Synergy Global Forum (Бизнес форум) Управление изменениями в период неопределенности. Ицхак Адизес
2015 год Synergy Global Forum (Бизнес форум) Профессиональный и личный успех:

скрипты и алгоритмы. Радислав Гандапас
2016 год Семинар **Успешное планирование и как его выполнить**. Дунаева Эльвира
2016 год Семинар Тайм-менеджмент, как всё успеть. Кравцова Анна
2016 год Семинар Дисциплина, как завершить начатое. Левит Сергей
2016 год Семинар **Эффективность, энергичность всегда и везде**. Парсамян Рузанна
2016 год Семинар Осознанность. Дунаев Роман
2016 **Международный Эриксоновский университет коучинга.**
2016 год Мастер-класс Силовые тренировки(подготовка спортсменов к соревнованиям по бодибилдингу и фитнессу). Ерохин Игорь
2016 год Мастер-класс Классификация методических принципов тренировок в тренажерном зале. Дмитрий Ивашечкин
2016 год Мастер-класс Биопсихосоциальная концепция болевых синдромов. Григорьев Владимир
2016 год Мастер-класс **Уникальность бренда** в фитнес индустрии. Нечаева Ольга
2016 год Мастер-класс Как сделать свое фото «ДО и ПОСЛЕ»? И одна история преображения. Рындина Светлана
2016 год Мастер-класс Мастер класс FitoWave Non stop. Ушу терапия. Сабуров Александр
2016 год Мастер-класс Грамотная диетология. Коррекция избыточного веса в индустрии фитнеса. Екатерина Оксенюк
2016 год Мастер-класс Занятия во время беременности. Лидия Фролова
2016 год Мастер-класс Как стать успешным специалистом по снижению веса. Екатерина Оксенюк

Национальный исследовательский
Томский государственный университет
Открытое образование
СЕРТИФИКАТ подтверждает, что
Шоркин Сергей Валерьевич
успешно освоил(а) курс
Психодиагностика
Трудоемкость: 4 зачетных единиц(ы)
Описание освоенного курса и достигнутых результатов обучения приведено в приложении к настоящему сертификату
Сертификат № 19-29.242-3887
Выдан 17.06.2019
Электронная версия сертификата
http://mooc.tsu.ru/openedu/cert/?c=19-29.242-3887
Сертификат с отличием
Проректор по образовательной деятельности
В.В. Дёмин
ТОМСК-1878

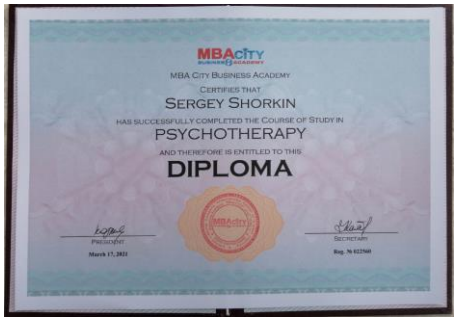
2016 год Мастер-класс Психология движения: в спорте, в семье, в сексе. Светлана Чаловка
2017 год Тренинг «Практики генеративного коучинга» Ирина Бахарева
2017 год М-Форум Семинар «Девять способов получить прибыль от клиентов пожилого возраста в фитнес-клубе». Колин Милнер (Colin Milner) Канада
2017 год М-Форум Семинар «Как завоевать золотую середину. 3 стратегии для среднего сегмента рынка». Тревор Бреннан (Trevor Brennan) Великобритания
2017 год М-Форум Семинар «7 Star Service Fitness» (**Семизвёздочный уровень сервиса** в фитнесе). Кедрик Бетис (Cedric Betis) ОАЭ
2017 год М-Форум Семинар Возникновение бутикового фитнеса: как новые бренды конкурируют между собой, и как на это должен реагировать ваш бизнес? Рей Алгар (Ray Algar) Великобритания
2017 год IV Региональная фитнес конвенция
2017 год Тренинг «Продажа персональной тренировки» Ольга Багишева
2018 год **Тренинг по продажам** «Входящий звонок» Мария Лукьянова

СЕРТИФИКАТ
Шоркин Сергей Валерьевич
Участник международного бизнес форума
SYNERGY GLOBAL FORUM
26-27 октября 2015 г.
Директор Школы Бизнеса «Синергия»
Григорий Аветов
SYNERGY GLOBAL FORUM

2018 год **Тренинг по продажам** «Исходящий звонок» Мария Лукьянова
2018 год **Тренинг по продажам** «Работа с возражениями» Мария Лукьянова
2018 год **Тренинг по продажам** «Сервис администраторов» Мария Лукьянова
2018 год Бизнес-завтрак «**Анатомия продаж. Начало движения**» Ирина Трубачева
2018 год Бизнес-завтрак с Юлией Ходорковской
2018 год Тренинг Инга Радченко

2018 год Тренинг «4 цвета кризиса» Юлия Ходорковская
2018 год Бизнес форум «Как управлять персоналом и бизнесом без потерь» Виталий Сочнев
2018 год Бизнес форум «**Как увеличить возврат клиентов**» Сергей Грешнов
2018 год Бизнес форум «Сила договора B2B» Игорь Журавлев
2018 год Бизнес форум «ТОП 9 работающих SMM –схем для бизнеса (проверенных временем)» Основатели SMM агентства Impress
2018 год Бизнес форум “**Как увеличить продажи на 40% за год**? Работающие инструменты» Анна Доронкина
2018 год Бизнес форум «Как грамотная маркетинговая стратегия влияет на привлечение клиентов» Евгения Акишкина
2018 год Бизнес форум «Как найти разработчиков, что бы деньги не ушли в бездну. Что такое СЕО продвижение и с чем его едят!» Роман Медведев
2019 год **Томский Государственный Университет «Психодиагностика»**
2019 год Тренинг «Арифметика красивого бизнеса» Юлия Ходорковская
2019 год Мастер-класс «Что может убить ваш бизнес» Юлия Харитонова
2019 год Мастер-класс «Создание кп или продающие тексты для сайта/рекламы» Инна Карпухина
2019 год Мастер-класс «Возражения – как с ними работать» Василий Бициоха
2019 год УЦ «Академия» «Психолог-тренер»
2019 год **Томский Государственный Университет «Психодиагностика и психологический ассессмент»**

2019 год МГУ имени М.В.Ломоносова «Нейрофизиология поведения»
2020 год Учебный центр Академия «Миофасциальный релиз»
2020 год Частное образовательное учереждение дополнительного профессионального образования «Институт повышения квалификации и профессиональной переподготовки «Учитель технологии»
2021 год Бизнес Академия МБА СИТИ «Психолог-психотеревт» г. Москва
2021 год Вебинар «Стопа. Неврология»
2021 год Вебинар «Шея. Нейроцентрический подход»
2021 год Вебинар «Зрение. Нейроцентрический подход»
2021 год Вебинар «Осанка. Неврология»
2021 год Вебинар «Дыхание. Нейроцентрический подход»
2021 год Вебинар «Нервная система. Новый уровень»
2021 год Вебинар «Вестибулярный анализатор. Практическое руководство»



2022 год Курс МГУ имени М.В.Ломоносова «Нейрофизиология поведения»
2022 год Международная Академия исследования лжи «Профайлинг. Как читать людей»
2022 год АНО ДПО «ВГАППССС» «Физическая реабилитация после инсульта»
2022 год ФГАОУ ВО Санкт-Петербургский политехнический университет Петра Великого «Философия»
2023 Мастер класс «Введение в психотерапию детей и

подростков» Светлана Ященко
2023 Мастер класс «Личный бренд психолога: создание и продвижение» Анастасия Кудрявцева
2023 Мастер класс «Инструменты метафорической психотерапии в практике психолога» Галина Валентиновна Тимошенко
2023 Мастер класс «Введение в группанализ» Алексей Павленко
2023 Мастер класс «Введение в АСТ терапию»
2023 Мастер класс «Психологическое консультирование проблем профессионального развития» Чернова Ольга Николаевна
2023 Мастер класс «Перенос и контрперенос в работе психолога» Марина Марьевич
2023 Мастер класс Юнгианский анализ сновидений Андрианова Елена
2023 Синдромальная и топическая диагностика когнитивных и эмоциональных нарушений при органической патологии Парсамян Рузанна Робертовна
2023 Депрессия и деменция Парсамян Рузанна Робертовна
2023 Клиническая психология ПОАНО «ННУСТ» г.Волгоград

Отзывы о книгах, тренингах и деятельности

Появление этой книги -это знаковая вещь. В период изменений бизнес, в сфере услуг должен в обязательном, порядке меняться к лучшему, а иначе не выжить. Во главу угла ставиться сервис, клиенторентирование и продажи, о чем так по доходчиво описано в книге.

Валерий Слуцкий

Ирина Раевская владелица салоном «Farb»
Довольна сотрудничеством на 100%, чётко поставленные задачи выполнены, тренинг эффективный , разнообразный и очень доступный с элементами творчества) Главное, сотрудники получили возможность скорректировать свой стиль и поставить самому себе задачи по увеличению результативности!!!!»

Елена Романовская
Руководитель центра красоты и здоровья lestelle
Новый подход в легкой форме, показывает природу человеческого мышления и практически полностью раскрывает принцип, основу, которая необходима для формирования долгосрочных отношений с клиентом и позволяет увидеть со стороны, не предвзято, реакцию клиента на шаблоны, которые до сих пор используют многие консалтинговые компании при обучении. Нет рамок и абсолютно не зашоривает сознание, а скорее наоборот, создает новые направления для развития своей личности и формирования ообщечеловеческих, клиентоориентированных отношений, как внутри коллектива , так и во взаимодействии с посетителями салона. Ждем продолжения !

Еще немного отзывов

Татьяна Горгаева, управляющая салоном красоты

стали участниками великолепно проведенного Сергеем тренинга, отзывами о котором спешим поделиться:
В процессе своей работы я посетила огромное количество презентаций и тренингов различных компаний, но сегодня была поражена профессионализмом тренера Сергея Шоркина ,проводившего это мероприятие, и уровнем представленной программы. Изложение велось настолько интересно и сопровождалось столь захватывающими, увлекательными и главное крайне наглядными практическими навыками,что даже участники настроенные вначале крайне скептически, проявили искренний интерес как к информации в целом, так и к представленному им материалу .
Это интересная и полезная информация еще долгие годы будет вызывать у нас только положительные эмоции. Участников тренинга можно будет узнать по тому энтузиазму (передавшемуся им от тренера), с которым они будут работать с гостями салона.

Юлия Потиченко

Наблюдала работу Сергея со стороны. В тренинге был задействован большой женский коллектив, как всегда сложный во взаимодействии. В результате тренинга Сергею удалось добиться нужного расположения , доверия и необходимой концентрации внимания участников тренинга, к Тьютеру и друг к другу, для дальнейшей успешной работы! Сергей сумел показать участникам все положительные и отрицательные моменты их взаимодействия в коллективе, указал направление в котором нужно работать дальше, дал инструменты и научил ими пользоваться!

Алеева Эльмира , Администратор центра красоты и здоровья

Тренинг Сергея Шоркина отличается от всех остальных тренингов по продажам и коммуникациям, на которых я уже бывала. Участие в этом тренинге позволяет по-новому взглянуть на стратегии продаж и переосмыслить прошлый опыт, закладывая фундамент для выхода специалистов и администраторов на более высокий уровень работы с клиентами, сулящий существенный рост результативности в краткосрочной перспективе. Чувствуется колоссальный опыт Сергея в проведении тренингов,что позволяет не только дать ответ на любой возникающий вопрос, но и успешно реализовать продажи в салоне, в то же время, преподанные навыки требуют постоянной отработки и совершенствования. Я буду очень рада принять участие в его продолжении.

Проводил открытые тренинги и семинары с аудиторией от 3 до 500 человек

Проводил концерты с участием таких групп и артистов:

Монгол Шаудан
Манго-Манго
Артур Беркут
Мамульки Бенд
Ногу свело
Александр Пушной
Василий Уриевский

Астория
Большие города
Зеленый самолет и др.
Вел тренинги
Продажи и Переговоры
Тренинг коммуникаций
Целеполагание
Самомотивация
Экспериментальный выездной тренинг на природе
Как обрести уверенность в себе
Эффективная жизнь
Развитие навыков убеждения и аргументации
Коммандообразование
Персональные тренировки. Набор и удержание клиентов.
Подготовка инструкторов тренажерного зала Ступени I, II и III
Высшая школа Администраторов

На сегодняшний день основной деятельностью является:

Тренинг коммуникаций - это тренинг **продаж и переговоров** через выстраивание грамотной и эффективной коммуникации с клиентом/партнером и налаживании с ним долгосрочных взаимоотношений.

Игропрактика **(в арсенале более 1000 трансформационных, деловых игр и настольных игр)**

Личные консультации (**частная консультационная практика и работа в больнице**).

Некоторые компании, с которыми я сотрудничаю

Немного интерактива))

Видео презентация здесь https://youtu.be/02bnPDE_-qs

и здесь https://youtu.be/7k6-qr3TWQU

А здесь еще немного отзывов https://youtu.be/NyyaLXwyxkA

https://youtu.be/9id3DLdt1nc

Все вопросы можно уточнить по следующим контактам:

Сергей Шоркин
+7 927 1444 222